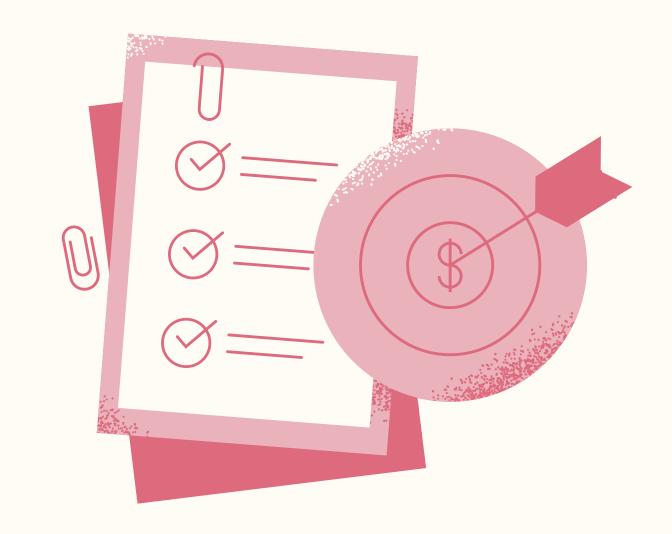


EMERICK MARIE- JEANNE, ANNE-LOUISE TACITE, NINA DUPIN, LYSA COULIBALY

NOS OBJECTIFS

- Choisir un produit
- Vendre une voiture hybride à une nouvelle cible
- Produire une stratégie marketing innovante



AUTO-MOBILE

SOI-MÊME

MOUVOIR

NOTRE DÉFI?

Comment proposer un modèle unique qui concorde avec les goûts de chacun ?

LE CHOIX LA ULO



- Bon rapport qualité prix
- Consomme peu
- Moins de temps de charge pour + d'autonomie
- Confort de conduite
- 24 k €

AUTOMOBILE ÉLECTRIQUE ET HYBRIDE

73 % d'hommes

20 % 20 % du marché Français

2,5 % des ventes mondiales

2021 Loi CAFE 2037+ d'hybrides

2040 plus de véhicules essence

TENDANCES



Démarche écologique



Seconde vie des batteries



Hausse du carburant



D'autonomie

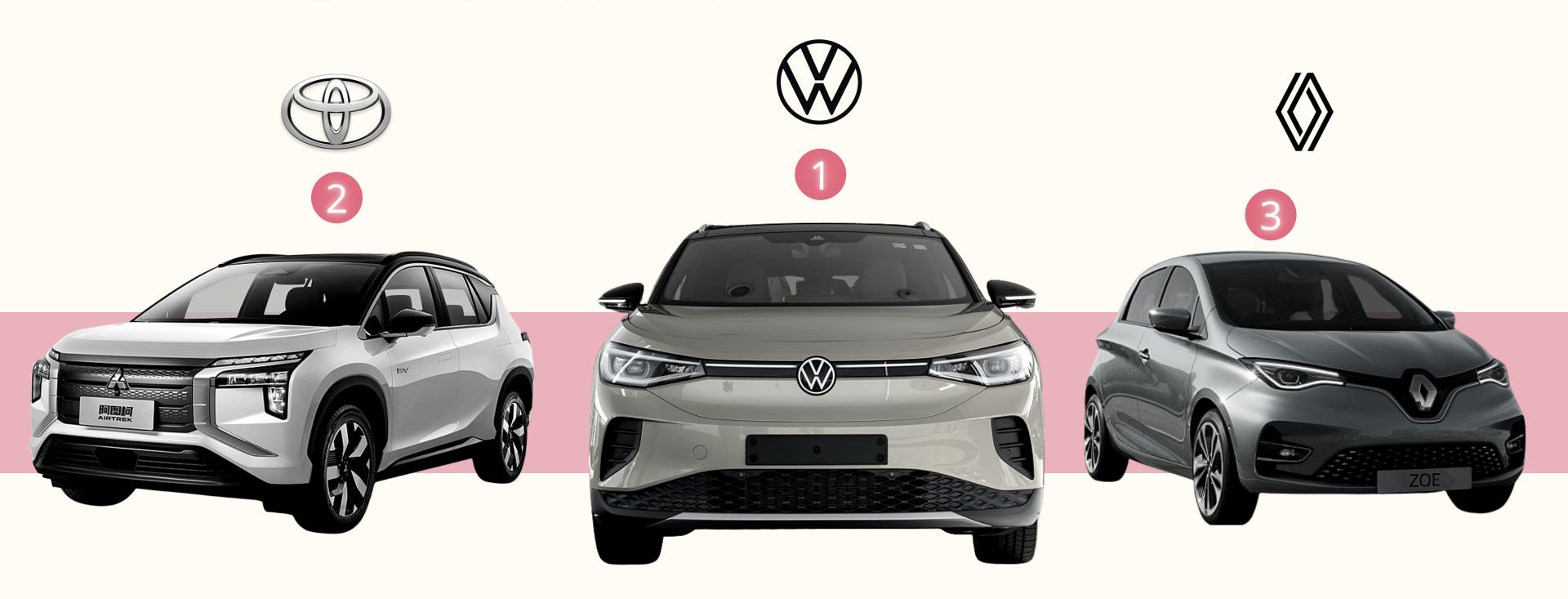


Bornes à domicile



De + en + performant

LE TRIO MONDIAL





LA FEMME ET L'AUTOMOBILE

UN SECTEUR MASCULIN

- 10/20% sont des vendeuses dans l'automobile
- 25% de femmes dans l'industrie automobile
- + de 60% de formées en 4ans





CIBLE PRINCIPALE

LES FEMMES DE 25-45 ANS



CAMILLE DUMAS

Sensible a l'écologique

Bon sens de l'esthétique

Aime personaliser ses affaires

35 ans
Décoratrice d'intérieur
Bordeaux
Mariée





SES ATTENTES

Veut une voiture qui lui ressemble
Prix qui rentre son budget
Bon rapport qualité prix
Large choix au niveau de l'esthétique

SES CRAINTES

Prix élevé de l'hybride rechargeable Pas assez de borne de rechargement





CIBLE SECONDAIRE

LES HOMMES DE 20-45 ANS

SES ATTENTES

Compatibilité avec son mode de vie

Économies sur l'essence

Manque de bornes rechargeables

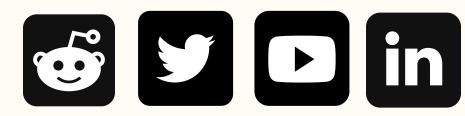
Prix trop élevés

Besoin de confort et d'autonomie

Aime la performance

Fixe son budget

Design futuristes et modernes











27 ans Web developer Bordeaux Célibataire

SO WHAT?



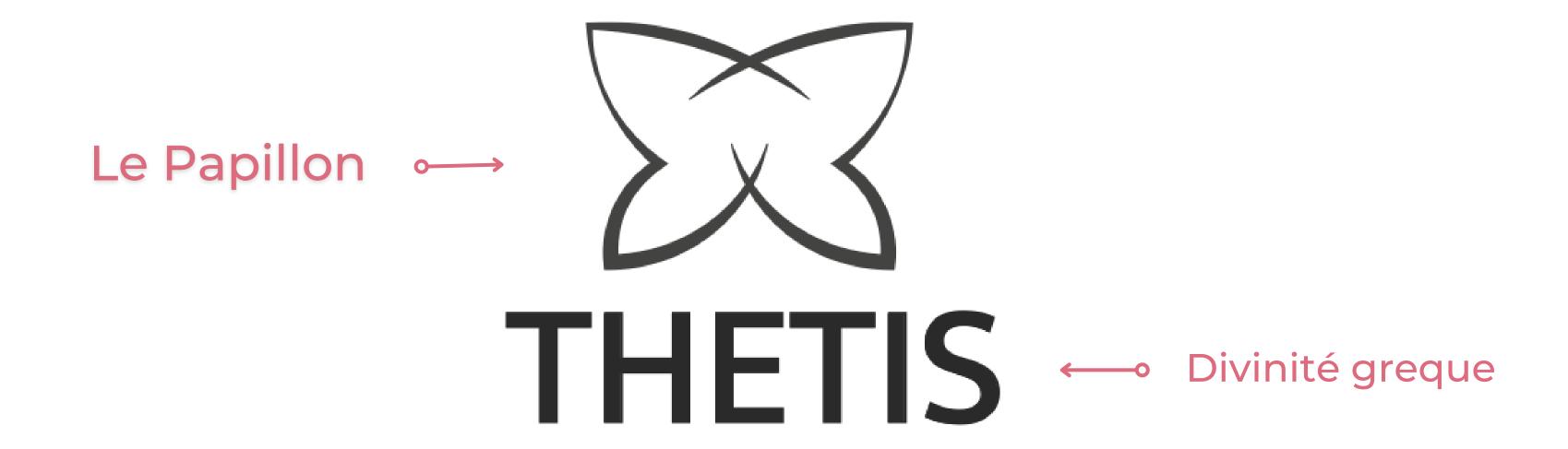
- La ULO
- Le roulez vert
- La femme sous-représentée

LA VOITURE POUR VOUS PAR VOUS LA VOITURE POUR VOUS PAR VOUS LA VOITURE POUR VOUS PAR VOUS



LA PERSONNALISATION LAPERSONNALISATION LAPERSONNALISATION





Prisme



Nous pouvons exprimer notre personnalité grâce à notre voiture



Notre mission

Le monde serait meilleur si nous pouvions allier quotidien, écologie et esthétisme

Why we believe <

Révolutionner la vision que l'on a de l'automobile

- Une expérience d'achat personnalisée
- Un produit qui vous ressemble
- Service réinventé



Nos valeurs

Écologique - Innovant

Moderne - Adaptable

Made in France



Personnalité de marque

À l'écoute - Confiant Fun - Créatif Coloré



La famille

Clivia Kemi Rubis Ambre Garance Blanche Saphire Violette Rose

















SO WHAT?

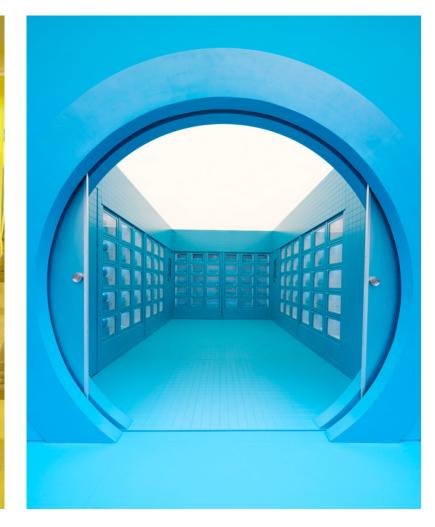


- Réinventer l'achat de voitures
- Made for you by you



























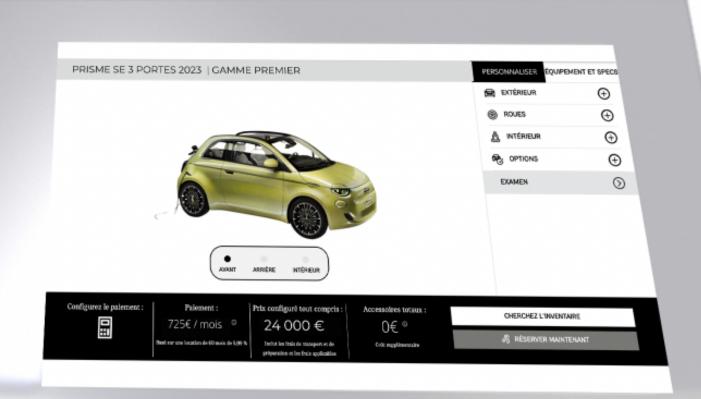






COMMENT PERSONNALISER SA VOITURE?





PRISME SE 3 PORTES 2023 | GAMME PREMIER



EXTÉRIEUR

ROUES

INTÉRIEUR

OPTIONS

EXAMEN

EXAMEN

PERSONNALISER

ÉQUIPEMENT ET SPE

Configurez le paiement :



Paiement:

725€ / mois ®

Basé sur une location de 60 mois de 5,99 %

Prix configuré tout compris :

24 000 €

Inclut les frais de transport et de préparation et les frais applicables Accessoires totaux:



Coût supplémentaire

CHERCHEZ L'INVENTAIRE



A RÉSERVER MAINTENANT

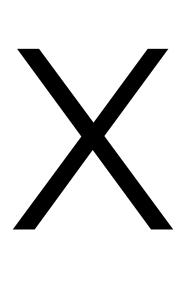




X X THETIS

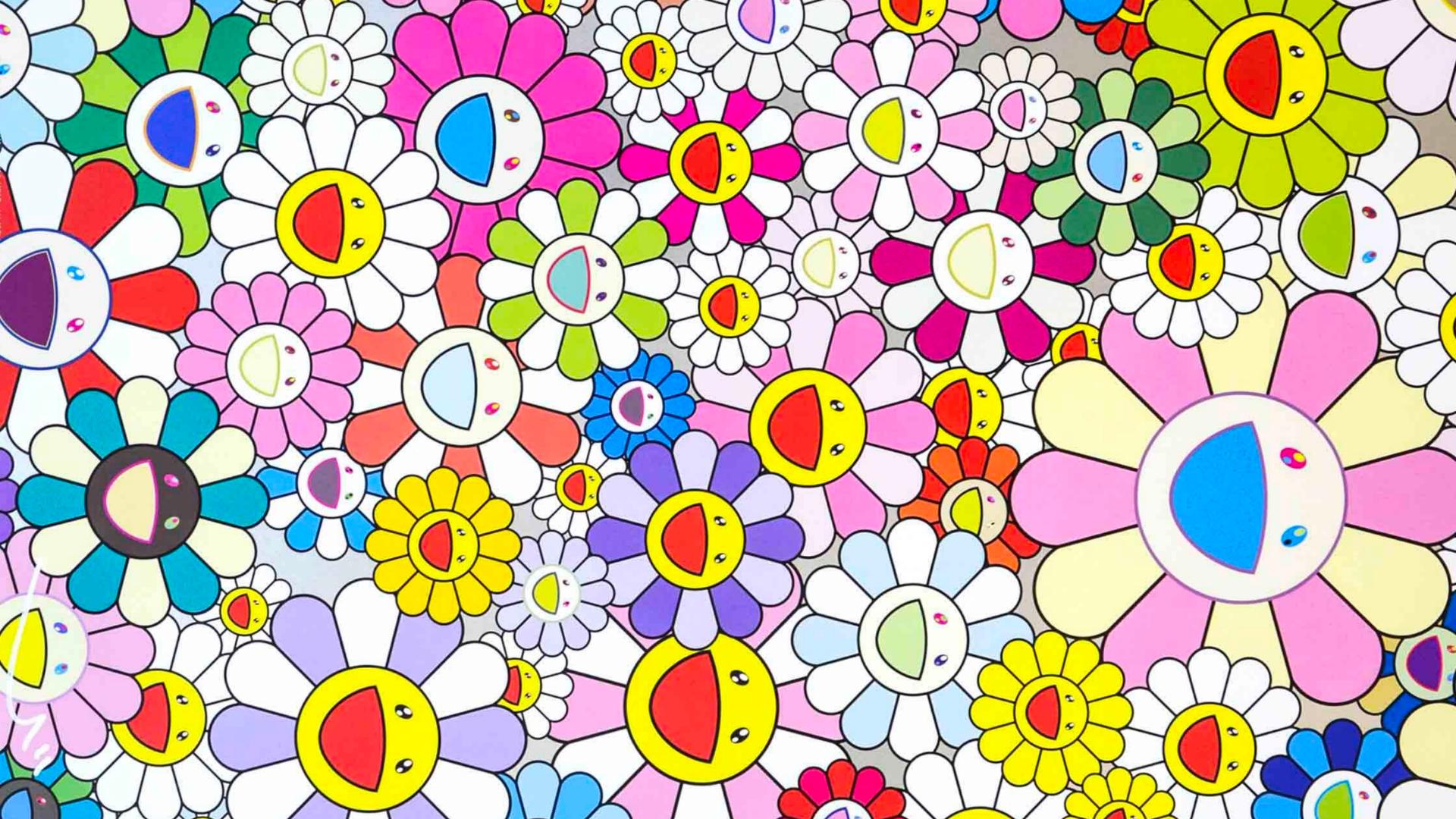








mura kami





Où trouver votre voiture?



CONCESSIONS

Location de concessions

250K/an/concessions x5 1,250M

Contrat all exclusive

Signature pour 50 voitures à 10K

= 500K/concession 2,5M pour les 5 concessions

Notre marge : la personnalisation

1 CONSESSION = 20 EMPLOYES





A N+1: Toucher 3% marché Français

en vendant 10 000 voitures/an

= 240M de CA



Nos visages de marque



Clara Luciani



Karine Lemarchand



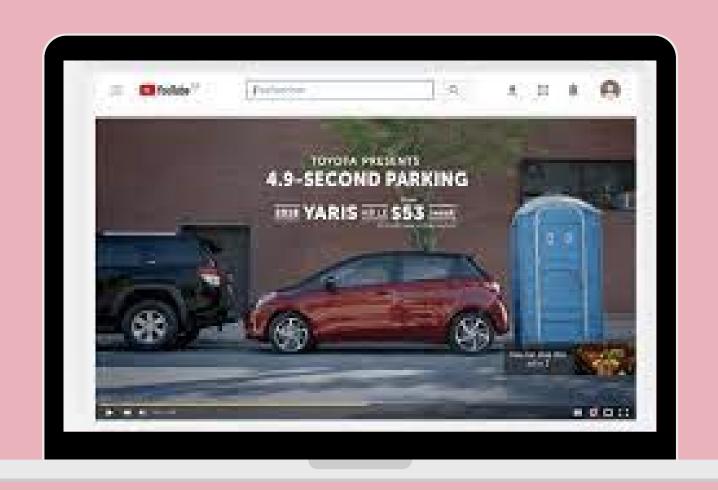
Diane Leyre

UNE COMMUNICATION ON ET Off line





UNE VIDEO WEB



 Période: Septembre-Octobre vidéo pre-roll Youtube + Facebook

Budget : 30 K € (création +diffusion)

• Période: 1 mois en septembre

Budget:4 K €



Acheter nos voitures chez nos 5 concessionnaires

Personnalisez votre automobile à l'infini. Dès 24 000 €..

Annonce https://www.vpn-autos.com/

RÉSEAUX





UNE CAMPAGNE RADIO



Lancement des concessions
 Période (8 à 10 jours) - Mi-mai

Budget:6 K €







ACTIONS COMMERICALES	OBJECTIFS	BUDGET PRÉVU
Mise en place de bornes tactiles ou bien de point de vente	Proposer et mettre à disposition un maximum d'informations , de possibilités, de visuels sur les produits, les offres proposées	4k € par bornes 60K pour toutes les concessions
Partenariats avec des designers (collections capsules) par an	attirer un maximum de clients et élargir nos offres via des éditions limitées	300k € par partenariat
Création d'offres promotionnelles ponctuelles	offres promotionnelles à concevoir lors de périodes festives (st valentin, fêtes des mères, noël), préciser sur le site internet	2K €
Campagne d'affichage (abribus + panneau route)	aire connaître notre marque et attirer l'attention des gens	100 000 €
Salaires employés des concessions	Confort de nos équipes	32 100 €/mois 384K€/an

ACTIONS COMMERICALES	OBJECTIFS	BUDGET PRÉVU
Formation des employés (vente)	Assurer un service de qualité, un suivi personnalisé et ainsi fidéliser	60 000 €/concession 300K€/an
Campagne Radio (pub avec des comédiens) durée 8-10 jours	Faire connaître, et parler de notre marque partout	6000€
Vidéo web Pré roll	Générer des clics et des vues sur notre marque	30 000 €
Partenariat avec Une égérie	Avoir un visage de marque que les gens connaissent	300 000 € pour les 3
Campagne display/ads	Attirer l'attention des gens	6000€

ACTIONS COMMERICALES	OBJECTIFS	BUDGET PRÉVU
Événement annuel (stand, découverte et expériences test des voiture possibilités de pré - commande)	Pousser les gens à l'achat , leurs faire découvrir et vivre une expérience unique	250 000 €
Participation à des salons ou forums (salon écologie,made -in France, automobile)	se faire connaître	entre 500 et 1000 €
Location des concessions	Avoir un lieu de vente exclusif	250.000 € / Concessions 1 250 000 €

Budget total: 3 288 500 €

MERCI POUR VOTRE ÉCOUTE MERCI POUR VOTRE ÉCOUTE

